

**CÔNG TY CỔ PHẦN
CHỨNG KHOÁN VINA**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 51/2025/CV-VNSC

Hà Nội, ngày 03 tháng 06 năm 2025

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: Sở Công thương các Tỉnh/ Thành phố trực thuộc trung ương.

Tên thương nhân: CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN VINA

Địa chỉ trụ sở chính: Phòng 702, Tầng 7, Toà nhà Capital Building, Số 58 Kim Mã, Phường Kim Mã, Quận Ba Đình, Thành phố Hà Nội

Điện thoại: 02477778996 Fax: Email: marketing@finhay.com.vn

Mã số thuế: 0102122617

Người liên hệ: Nguyễn Thanh Mai Điện thoại: 0906046679

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN VINA thông báo chương trình khuyến mại như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Tích HayBond, nhận HayPoint, đổi quà không giới hạn.
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Toàn quốc.
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên.
4. Thời gian khuyến mại: Từ ngày 10/06/2025 đến ngày 30/06/2026.
5. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại: Dịch vụ Giao dịch mua trái phiếu theo chương trình Giao dịch Trái phiếu HayBond.
- Số lượng hàng hóa, dịch vụ (nếu có):
6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Điểm HayPoint (có giá trị quy đổi tương đương 1 HayPoint = 1 VNĐ).
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại):

Tất cả các Khách hàng thường xuyên tham gia chương trình Giao dịch Trái Phiếu HayBond

trên ứng dụng VNSC by Finhay và đồng ý tham gia vào Chương trình “Tích HayBond, nhận HayPoint, đổi quà không giới hạn”.

8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng):

Khách hàng đáp ứng điều kiện chương trình khuyến mại sẽ được nhận điểm HayPoint theo công thức dưới đây.

9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 4.000.000.000 VNĐ (Bốn tỷ đồng).

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại: Trước khi tham gia Chương trình “Tích Haybond, nhận HayPoint, đổi quà không giới hạn”, đề nghị Khách hàng đọc kỹ nội dung chương trình khuyến mại dưới đây:

10.1. Quy định về tích điểm HayPoint

Khách hàng của chương trình khuyến mại sẽ được nhận điểm HayPoint khi mua và nắm giữ trái phiếu niêm yết trong một khoảng thời gian xác định ("Chu kỳ nắm giữ") thông qua hình thức Giao dịch Trái phiếu HayBond do Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina (“VNSC”) cung cấp. Số điểm HayPoint được tính cho mỗi giao dịch mua và nắm giữ Trái phiếu HayBond theo công thức chung như sau:

$$\text{Số điểm HayPoint (cho một Chu kỳ nắm giữ)} = \text{Giá trị tính điểm HayPoint} * \text{Tỷ lệ tính điểm} * \text{Số ngày nắm giữ thực tế trong chu kỳ} / 365$$

Xem chi tiết các cách định nghĩa, cách tính, quy ước của những khái niệm: Giá trị tính điểm HayPoint, Tỷ lệ tính điểm, Số ngày nắm giữ thực tế trong chu kỳ trong tệp tin VNSC - Thông bao khuyến mại Haypoint - 250602.pdf được đính kèm.

10.2. Nguyên tắc tích điểm HayPoint:

- Ví điểm HayPoint của Khách hàng bao gồm tổng điểm Khách hàng đã tích và điểm thưởng thêm (nếu có) trừ số điểm Khách hàng đã sử dụng để quy đổi voucher/ thẻ điện thoại/ quà tặng.
- Số lượng điểm được tích sẽ được làm tròn xuống theo hàng đơn vị.
- Thời gian thưởng HayPoint: Từ thời điểm Khách hàng đặt lệnh mua trái phiếu trong thời gian diễn ra chương trình đến thời điểm Khách hàng đặt lệnh bán trái phiếu thành công.

10.3. Quy định về việc sử dụng điểm HayPoint:

- Khách hàng có thể tra cứu tổng điểm HayPoint đã nhận và các quà tặng có thể được quy đổi tương ứng với số điểm của Khách hàng trên ứng dụng VNSC by Finhay.
- Khách hàng có thể sử dụng điểm HayPoint để đổi các phần quà tặng là voucher, thẻ điện thoại tương ứng với điểm HayPoint đã tích lũy
- Khách hàng có thể sử dụng voucher/ thẻ điện thoại/ quà tặng đã đổi để giao dịch tại bên cung ứng dịch vụ/sản phẩm đã phát hành voucher/thẻ điện thoại/ quà tặng. Thời hạn sử dụng của voucher/thẻ điện thoại/ quà tặng (nếu có) sẽ được nêu cụ thể tại phần thông tin quà tặng.
- Khi Khách hàng đổi điểm HayPoint, VNSC tiến hành trừ tương ứng số điểm HayPoint

Khách hàng đã đổi theo cơ chế điểm HayPoint được tích trước sẽ được trừ trước.

- Trong các trường hợp, bao gồm nhưng không giới hạn các điều kiện sau, VNSC có quyền từ chối, huỷ bỏ yêu cầu quy đổi điểm thưởng HayPoint của Khách hàng:

Hết số lượng voucher/ thẻ điện thoại/ quà tặng;

Điểm tích lũy không hợp lệ hoặc đang trong quá trình xác minh gian lận;

Lỗi hệ thống;

Các trường hợp khác theo thông báo của VNSC đến Khách hàng.

10.4. Thu hồi và điều chỉnh điểm tích lũy

- VNSC có quyền không cộng/trừ/thu hồi điểm trên tài khoản điểm HayPoint của Khách hàng khi có lý do đặc biệt như xác minh trong trường hợp nghi ngờ Khách hàng có giao dịch gian lận, giả mạo, hoặc không đúng bản chất giao dịch mua bán trái phiếu; khắc phục lỗi hệ thống...

- Trường hợp Khách hàng đã sử dụng hết điểm HayPoint, việc thu hồi điểm thưởng sẽ được ghi nhận trên tài khoản điểm thưởng HayPoint của Khách hàng bằng số âm. Trong trường hợp này, toàn bộ điểm tích lũy mà Khách hàng tích lũy được sau thời điểm đó sẽ được ưu tiên để bù vào số điểm đã bị thu hồi. Khách hàng sẽ không thể đổi quà hay sử dụng điểm cho đến khi số dư tài khoản điểm HayPoint lớn hơn 0 (không).

- VNSC có quyền trích số dư trên tài khoản giao dịch của Khách hàng để thu hồi toàn bộ hoặc một phần số tiền tương ứng với số điểm HayPoint âm.

10.5. Các quy định khác

Xem chi tiết Các quy định khác trong tệp tin VNSC - Thông báo khuyến mãi Haypoint - 250602.pdf được đính kèm.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mãi hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mãi thực hiện khuyến mãi cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận (văn bản thỏa thuận/hợp đồng gửi kèm))

Không có.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN VINA cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mãi trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA THƯƠNG NHÂN

(Ký tên và đóng dấu)

**CÔNG TY CỔ PHẦN
CHỨNG KHOÁN VINA**

Số: 51/2025/CV-VNSC

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Hà Nội, ngày 02 tháng 06 năm 2025

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: **SỞ CÔNG THƯƠNG CÁC TỈNH, THÀNH PHỐ**

Tên thương nhân: Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina (Sau đây gọi tắt là “VNSC” hoặc “Công ty”)

Địa chỉ trụ sở chính: Phòng 702, Tầng 7, Tòa nhà Capital Building, Số 58 Kim Mã, Phường Kim Mã, Quận Ba Đình, Thành phố Hà Nội, Việt Nam

Điện thoại: 024 7777 8996

Fax:

Email: marketing@finhay.com.vn

Mã số doanh nghiệp: 0102122617

Người liên hệ: Nguyễn Thanh Mai

Điện thoại: 0906 046 679

VNSC thông báo chương trình khuyến mại như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Tích HayBond, nhận HayPoint, đổi quà không giới hạn.
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: Toàn quốc.
3. Hình thức khuyến mại: Tổ chức chương trình khách hàng thường xuyên.
4. Thời gian khuyến mại: Từ ngày 10/06/2025 đến hết ngày 30/06/2026.
5. Hàng hóa, dịch vụ được khuyến mại: Dịch vụ Giao dịch mua trái phiếu theo chương trình Giao dịch Trái phiếu HayBond.
6. Hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: Điểm HayPoint (có giá trị quy đổi tương đương 1 HayPoint = 1 VNĐ).
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Tất cả các Khách hàng thường xuyên tham gia chương trình Giao dịch Trái Phiếu HayBond trên ứng dụng VNSC by Finhay và đồng ý tham gia vào Chương trình “Tích HayBond, nhận HayPoint, đổi quà không giới hạn”.
8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng): Khách hàng đáp ứng điều kiện chương trình khuyến mại sẽ được nhận điểm HayPoint theo công thức dưới đây.
9. Tổng giá trị hàng hóa, dịch vụ dùng để khuyến mại: 4.000.000.000 VNĐ (Bốn tỷ đồng).
10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

Trước khi tham gia Chương trình “Tích Haybond, nhận HayPoint, đổi quà không giới hạn”, đề nghị Khách hàng đọc kỹ nội dung chương trình khuyến mại dưới đây:

10.1. Quy định về tích điểm HayPoint

Khách hàng của chương trình khuyến mại sẽ được nhận điểm HayPoint khi mua và nắm giữ trái phiếu niêm yết trong một khoảng thời gian xác định ("Chu kỳ nắm giữ") thông qua hình thức Giao dịch Trái phiếu HayBond do Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina ("VNSC") cung cấp. Số điểm HayPoint được tính cho mỗi giao dịch mua và nắm giữ Trái phiếu HayBond theo công thức chung như sau:

$$\text{Số điểm HayPoint (cho một Chu kỳ nắm giữ)} = \text{Giá trị tính điểm HayPoint} * \text{Tỷ lệ tính điểm} * \text{Số ngày nắm giữ thực tế trong chu kỳ} / 365$$

Trong đó:

- Giá trị tính điểm HayPoint:
 - Trường hợp Khách hàng lựa chọn nắm giữ Trái phiếu HayBond trong một chu kỳ duy nhất: Giá trị Tính Điểm HayPoint là giá trị giao dịch mua Trái phiếu HayBond của Khách hàng
 - Trường hợp Khách hàng lựa chọn nắm giữ Trái phiếu HayBond trong nhiều chu kỳ (thông qua việc lựa chọn tính năng tự động gia hạn Chu kỳ nắm giữ):
 - Đối với Chu kỳ nắm giữ đầu tiên: Giá trị tính điểm HayPoint là giá trị giao dịch mua Trái phiếu HayBond của Khách hàng
 - Đối với Chu kỳ nắm giữ được tự động gia hạn tiếp theo: Giá trị tính điểm HayPoint là Giá trị mua Trái phiếu HayBond trừ đi toàn bộ khoản tiền tổ chức phát hành trái phiếu xác định đã hoặc sẽ trả cho người sở hữu trái phiếu (Coupon), từ thời điểm Khách hàng mua Trái phiếu cho đến trước Ngày bắt đầu của chu kỳ gia hạn đang xét.
- Tỷ lệ tính điểm: Là tỷ lệ được áp dụng để tính điểm, phụ thuộc vào "Chu kỳ nắm giữ" mà Khách hàng lựa chọn ban đầu và việc Khách hàng có nắm giữ trái phiếu đủ thời gian của mỗi chu kỳ đó hay không. Tỷ lệ này được VNSC công bố trên ứng dụng VNSC by Finhay và website chính thức của VNSC (có thể thay đổi theo từng thời kỳ). Tỷ lệ tính điểm cụ thể như sau:

Chu kỳ nắm giữ Khách hàng lựa chọn	03 tháng	06 tháng	12 tháng
Tỷ lệ tính điểm (nếu nắm giữ trái phiếu đủ Chu kỳ)	6.6%	6.9%	7.5%
Tỷ lệ tính điểm (nếu KHÔNG nắm giữ trái phiếu đủ Chu kỳ đã lựa chọn)	2.3%		

- Số ngày nắm giữ thực tế trong chu kỳ: Là tổng số ngày dương lịch Khách hàng được tính điểm khi nắm giữ Trái phiếu HayBond trong một chu kỳ, tính từ ngày Bắt đầu của chu kỳ đến Ngày kết thúc của chu kỳ, trong đó:
 - Ngày bắt đầu của chu kỳ được xác định là ngày Khách hàng mua thành công trái phiếu (đối với chu kỳ đầu tiên), hoặc ngày liền sau Ngày kết thúc chu kỳ trước đó (đối với các chu kỳ gia hạn).
 - Ngày kết thúc của chu kỳ là ngày giao dịch tương ứng với thời điểm kết thúc chu kỳ Khách hàng đã chọn (được điều chỉnh thành ngày giao dịch liền sau nếu ngày kết thúc không phải là ngày giao dịch theo lịch giao dịch của Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội), hoặc là ngày Khách hàng bán trái phiếu thành công nếu Khách hàng không nắm giữ đủ chu kỳ.

10.2. Nguyên tắc tích điểm HayPoint:

- Ví điểm HayPoint của Khách hàng bao gồm tổng điểm Khách hàng đã tích và điểm thưởng thêm (nếu có) trừ số điểm Khách hàng đã sử dụng để quy đổi voucher/ thẻ điện thoại/ quà tặng.
- Số lượng điểm được tích sẽ được làm tròn xuống theo hàng đơn vị.
- Thời gian thưởng HayPoint: Từ thời điểm Khách hàng đặt lệnh mua trái phiếu trong thời gian diễn ra chương trình đến thời điểm Khách hàng đặt lệnh bán trái phiếu thành công.

10.3. Quy định về việc sử dụng điểm HayPoint:

- Khách hàng có thể tra cứu tổng điểm HayPoint đã nhận và các quà tặng có thể được quy đổi tương ứng với số điểm của Khách hàng trên ứng dụng VNSC by Finhay.
- Khách hàng có thể sử dụng điểm HayPoint để đổi các phần quà tặng là voucher, thẻ điện thoại tương ứng với điểm HayPoint đã tích lũy
- Khách hàng có thể sử dụng voucher/ thẻ điện thoại/ quà tặng đã đổi để giao dịch tại bên cung ứng dịch vụ/sản phẩm đã phát hành voucher/thẻ điện thoại/ quà tặng. Thời hạn sử dụng của voucher/thẻ điện thoại/ quà tặng (nếu có) sẽ được nêu cụ thể tại phần thông tin quà tặng.
- Khi Khách hàng đổi điểm HayPoint, VNSC tiến hành trừ tương ứng số điểm HayPoint Khách hàng đã đổi theo cơ chế điểm HayPoint được tích trước sẽ được trừ trước.
- Trong các trường hợp, bao gồm nhưng không giới hạn các điều kiện sau, VNSC có quyền từ chối, huỷ bỏ yêu cầu quy đổi điểm thưởng HayPoint của Khách hàng:
 - > Hết số lượng voucher/ thẻ điện thoại/ quà tặng;
 - > Điểm tích lũy không hợp lệ hoặc đang trong quá trình xác minh gian lận;
 - > Lỗi hệ thống;
 - > Các trường hợp khác theo thông báo của VNSC đến Khách hàng.



10.4. Thu hồi và điều chỉnh điểm tích lũy

- VNSC có quyền không cộng/trừ/thu hồi điểm trên tài khoản điểm HayPoint của Khách hàng khi có lý do đặc biệt như xác minh trong trường hợp nghi ngờ Khách hàng có giao dịch gian lận, giả mạo, hoặc không đúng bản chất giao dịch mua bán trái phiếu; khắc phục lỗi hệ thống...
- Trường hợp Khách hàng đã sử dụng hết điểm HayPoint, việc thu hồi điểm thường sẽ được ghi nhận trên tài khoản điểm thưởng HayPoint của Khách hàng bằng số âm. Trong trường hợp này, toàn bộ điểm tích lũy mà Khách hàng tích lũy được sau thời điểm đó sẽ được ưu tiên để bù vào số điểm đã bị thu hồi. Khách hàng sẽ không thể đổi quà hay sử dụng điểm cho đến khi số dư tài khoản điểm HayPoint lớn hơn 0 (không).
- VNSC có quyền trích số dư trên tài khoản giao dịch của Khách hàng để thu hồi toàn bộ hoặc một phần số tiền tương ứng với số điểm HayPoint âm.

10.5. Các quy định khác

- Mọi thắc mắc liên quan đến chương trình khuyến mại, Khách hàng liên hệ theo số điện thoại 024 7777 8996 hoặc email hello@vnsc.vn để được hướng dẫn và giải đáp.
- Thời hạn để VNSC tiếp nhận và giải quyết thắc mắc, khiếu nại của Khách hàng:
 - > Đối với việc ghi nhận tích lũy điểm HayPoint: Trong vòng 30 (ba mươi) ngày kể từ ngày phát sinh việc ghi nhận tích lũy điểm HayPoint.
 - > Đối với giao dịch đổi quà: Trong vòng 30 (ba mươi) ngày kể từ ngày Khách hàng thực hiện đổi quà thành công.
- Khách hàng đồng ý cho phép VNSC chuyển giao các thông tin cá nhân của Khách hàng cho Bên thứ ba là đơn vị cung cấp voucher/quà tặng nhằm mục đích để Khách hàng có thể sử dụng voucher/quà tặng đó.
- Trường hợp VNSC không phải là nhà cung cấp các sản phẩm và dịch vụ được quy đổi từ voucher/thẻ điện thoại/ quà tặng, VNSC sẽ không chịu trách nhiệm về chất lượng đối với các sản phẩm, dịch vụ này.
- Khách hàng tham gia chương trình khuyến mại (nếu được sự đồng ý của Khách hàng) sẽ nhận các thông báo ưu đãi qua các kênh truyền thông (SMS, Email, Banner điện tử, trang mạng xã hội,...) của VNSC và đối tác thứ ba để truyền thông cho chương trình.
- Khách hàng được nhận khoản khuyến mại theo Thẻ lệ này có thể phải nộp thuế thu nhập không thường xuyên, phí và lệ phí (nếu có) theo quy định của pháp luật hiện hành.
- Mọi tranh chấp liên quan đến chương trình khuyến mại sẽ được giải quyết theo thỏa thuận giữa VNSC và Khách hàng trên tinh thần thiện chí. Trong trường hợp tranh chấp không thể giải quyết thông qua hoà giải, các bên được quyền đưa vụ việc ra giải quyết tại Tòa án nhân dân có thẩm quyền tại Hà Nội theo quy định của pháp luật Việt Nam hiện hành.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình (Trường hợp nhiều thương nhân cùng phối hợp thực hiện chương trình khuyến mại hoặc thương nhân kinh doanh dịch vụ khuyến mại thực hiện khuyến mại cho hàng hóa, dịch vụ của thương nhân khác theo thỏa thuận): Không có
VNSC cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo quy định của pháp luật hiện hành.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN VINA
TM. ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT¹



NGUYỄN THANH MAI



¹ Theo Giấy ủy quyền số 06A/2024/UQ-VNSC ký ngày 15/11/2024

Số: 06A/2024/UQ-VNSC

Hà Nội, ngày 15 tháng 11 năm 2024

GIẤY ỦY QUYỀN

- Căn cứ Bộ luật dân sự năm 2015;
- Căn cứ Điều lệ Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina.
- Căn cứ chức danh và khả năng của bà Nguyễn Thanh Mai;
- Căn cứ khả năng và nhu cầu của các Bên.

I. Bên Ủy Quyền:

- Họ và tên: Ông Nghiêm Xuân Huy
- CCCD số: 001091027119 do Cục Cảnh sát QLHC về TTXH cấp ngày 06/04/2022
- Chức vụ: Chủ tịch Hội đồng quản trị kiêm Người đại diện theo pháp luật của Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina.

II. Bên Được Ủy Quyền:

- Họ và tên: Bà Nguyễn Thanh Mai
- CCCD số: 001192016678 do Cục Cảnh sát QLHC về TTXH cấp ngày 10/05/2021
- Chức vụ: Trưởng phòng Marketing - Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina

III. Nội dung ủy quyền

Bằng văn bản này, Bên Ủy Quyền đồng ý ủy quyền cho Bên Được Ủy Quyền thực hiện những công việc được nêu chi tiết dưới đây, cụ thể như sau:

Đại diện phê duyệt phương án, chủ trương và ký Hợp đồng hợp tác, sử dụng dịch vụ, mua bán hàng hoá với cộng tác viên, cá nhân, tổ chức có giá trị không quá 50.000.000 VNĐ (Năm mươi triệu đồng) từng lần phát sinh nhằm phục vụ cho hoạt động truyền thông, khuyến mại và các hoạt động khác do Bộ phận Marketing làm đơn vị đầu mối triển khai phù hợp với kế hoạch kinh doanh, định hướng hoạt động của Công ty.

Thay mặt Bên ủy quyền đại diện cho Công ty Cổ phần Chứng khoán Vina (Công ty) thực hiện ký Thông báo thực hiện khuyến mại, Đăng ký hoạt động khuyến mại, Thông báo/ Đăng ký sửa đổi bổ sung nội dung Chương trình khuyến mại và/hoặc các văn bản khác (nếu có) gửi đến Cơ quan nhà nước có thẩm quyền liên quan đến việc thực hiện hoạt động khuyến mại của Công ty.

IV. Trách nhiệm của Người được ủy quyền

4.1 Thực hiện nội dung ủy quyền phù hợp với quy định của VNSC và quy định của pháp luật hiện hành.

4.2 Không được thực hiện bất kỳ nội dung, công việc nào khác nằm ngoài phạm vi được ủy quyền. Trong trường hợp Người được ủy quyền thực hiện bất kỳ nội dung nào nằm ngoài phạm

vi ủy quyền gây nên thiệt hại cho VNSC hoặc Khách hàng/ Đối tác thì Người được ủy quyền phải đền bù thiệt hại cho VNSC, Khách hàng/ Đối tác và đơn phương chịu trách nhiệm trước pháp luật với công việc đã thực hiện.

4.3 Chịu trách nhiệm trước pháp luật, trước VNSC về các quyết định của mình theo đúng nội dung được ủy quyền.

4.4 Không được phép thực hiện ủy quyền lại cho bên thứ ba khác các nội dung ủy quyền được nêu tại Điều III Quyết định này.

Điều V: Điều khoản thi hành

5.1 Quyết định này có hiệu lực kể từ ngày ký cho đến khi có văn bản thay thế hoặc chấm dứt hiệu lực bởi Bên Ủy Quyền. Các Đơn vị, cá nhân có liên quan chịu trách nhiệm tổ chức và triển khai, thực hiện theo đúng Quyết định này.

5.2 Trong quá trình thực hiện Quyết định nếu có nội dung nào chưa phù hợp, Bên Ủy Quyền sẽ xem xét sửa đổi, bổ sung cho phù hợp.

5.3 Trong trường hợp những quy định của Điều lệ, Nội quy lao động và pháp luật có liên quan có đề cập những quy định khác với nội dung của Giấy ủy quyền này thì quy định của Điều lệ, Nội quy lao động và pháp luật đương nhiên được ưu tiên áp dụng.

5.4 Trường hợp Người được ủy quyền không còn đảm nhận chức vụ Trưởng phòng Marketing thì việc ủy quyền với người đó đương nhiên hết hiệu lực./.

BÊN ĐƯỢC ỦY QUYỀN

Gi
Nguyễn Paul Mai

BÊN ỦY QUYỀN



CHỦ TỊCH HĐQT
Nghiêm Xuân Huy